Wir bieten:

- Verantwortungsvolle Position mit Gestaltungsspielraum
- Langfristige Perspektive in einem erfolgreichen Unternehmen
- Attraktive Vergütung und Zusatzleistungen
- Kollegiales Arbeitsumfeld und kurze Entscheidungswege

Vertriebsleiter Beleuchtungsindustrie (m/w/d)

(112)

Standort: Bad Krozingen Anstellungsart(en): Vollzeit

Über das Unternehmen:

Unser Kunde ist ein **mittelständisches Unternehmen** mit rund 50–75 Mitarbeitenden und Sitz im Raum Freiburg Umgebung. Der Schwerpunkt liegt auf der Entwicklung und Fertigung von **hochwertigen Lichtlösungen für anspruchsvolle Projekte** – von Kliniken und Schulen bis hin zu Büro- und Objektbeleuchtung.
Die Produktion umfasst **Laserbearbeitung, Pulverbeschichtung und Montage**, alles „Made in Germany“. Man seht für Qualität, Innovation und eine familiäre Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.

Ziel der Stelle:

Sie verantworten die strategische und operative Steuerung des Vertriebs, den Ausbau von Kundenbeziehungen sowie die Gewinnung neuer Geschäftspartner.

Sie stellen die Umsetzung der Vertriebsstrategie sicher, führen das Team und sorgen durch effiziente Prozesse und den Einsatz moderner Systeme für nachhaltiges Umsatzwachstum und Kundenzufriedenheit.

Ihre Hauptaufgaben:

- Strategische und operative Leitung des Vertriebsbereichs
- Ausbau und Pflege von Kundenbeziehungen im bundesdeutschen Raum
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Führung und Motivation des Vertriebsteams
- Analyse von Markt- und Umsatzpotenzialen
- Nutzung und Optimierung von u.a. ERP-Systemen zur Steuerung der Prozesse

Ihr Profil:

- Sie sind idealer Weise regional verwurzelt im südbadischen Raum
- Sie bringen Lust auf eine langfristige Identifikation mit einem mittelständischen Familienunternehmen aus der Regio mit
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Lichttechnik oder verwandten Branchen
- Ausgeprägte Führungskompetenz und unternehmerisches Denken
- Sie können Erfolge- u. Weiterentwicklungen in Ihrer beruflichen Vita benennen
- Sicherer Umgang mit ERP-Systemen

- Kommunikationsstark, durchsetzungsfähig und teamorientiert
- Persönliche Reife und Berufserfahrung, die Sie für eine Führungsposition qualifizieren
- Sie sind teamfähig und finden Zugang zu unterschiedlichsten Altersstrukturen

Über uns:

Die Hans Leutenegger GmbH sucht Talente: Verbinden Sie sich mit einer 50-jährigen Schweizer Erfolgsgeschichte.

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Hans Leutenegger GmbH

Schwarzwaldstrasse 3

79189 Bad Krozingen

Tel. 07633-9393660

WhatsApp: +4915151002882

E-Mail: badkrozingen@hansleutenegger.de

Abteilung(en): Industrie/Produktionsgewerbe, Ingenieurwesen/Technik, Kundenberatung/Verkauf/Vertrieb, Marketing/Medien/PR

Impressum